VP

VENTAS PREMIUM
con Kio Shinji, tu asesor automotriz

GUÍA GRATUITA

Compra tu auto sin errores

Qué hacer antes, durante y después de comprar tu auto para pagar lo justo, elegir el plan correcto y estrenar con tranquilidad.

ETAPA 1
Antes

ETAPA 2
Durante

ETAPA 3
Después

Kio Shinji
Asesor automotriz · Ventas Premium

EDICIÓN 2026

BIENVENIDA

Comprar un auto es una de las decisiones más importantes de tu año

Y casi siempre se toma con prisa: una promoción que "se acaba hoy", una mensualidad que parece cómoda o un auto que enamora en el piso de exhibición. Esta guía te ayuda a decidir con información, no con presión.

Está dividida en las tres etapas de tu compra. Léela completa una vez y regresa a cada sección cuando llegue el momento.

1. **Antes de comprar**
   Calcula tu presupuesto real, elige cómo pagar y prepara tus documentos.

2. **Durante la compra**
   Prueba de manejo, preguntas clave y cómo revisar tu cotización y contrato.

3. **Después de comprar**
   Qué revisar en la entrega, qué documentos guardar y cómo cuidar tu inversión.

LA REGLA DE ORO

No compres el auto que te alcanza el día de hoy: compra el que puedes mantener cómodamente todo el plazo.

ETAPA 1 · ANTES

Calcula tu presupuesto real

El precio del auto es solo una parte. Lo que realmente pagas cada mes incluye mucho más.

Enganche
Mientras más alto, menor mensualidad y menos intereses.

Mensualidad
Del crédito o plan que elijas, durante todo el plazo.

Seguro
Obligatorio en un financiamiento; puede ir incluido o aparte.

Trámites
Placas, tarjeta de circulación y, según tu estado, tenencia.

Uso diario
Gasolina, estacionamiento, casetas y lavado.

Mantenimiento
Servicios de agencia para conservar la garantía.

¿Cómo vas a pagar? Las modalidades más comunes

Contado
Sin intereses y con mayor poder de negociación. Cuida no quedarte sin ahorro de emergencia.

Crédito automotriz
Te llevas el auto rápido. Compara la tasa, el CAT y el plazo, no solo la mensualidad.

Autofinanciamiento (planes)
Mensualidades accesibles y sin revisión tan estricta. Pregunta cuándo y cómo se entrega el auto.

Arrendamiento
Común en negocios y personas con actividad empresarial. Revisa beneficios fiscales con tu contador.

TIP

¿No sabes cuál te conviene? El cuestionario **"Encuentra tu plan ideal"** compara tu perfil con todas las modalidades en 3 minutos.

Prepara tu historial y tus documentos

Revisa tu historial crediticio

Antes de pedir un crédito, consulta tu reporte de crédito. En México puedes obtener tu reporte especial sin costo una vez cada 12 meses directamente con las sociedades de información crediticia. Si encuentras errores, aclararlos antes te evita un rechazo.

Documentos que normalmente te van a pedir

- [ ] Identificación oficial vigente (INE o pasaporte)
- [ ] Comprobante de domicilio reciente
- [ ] Comprobantes de ingresos (recibos de nómina o estados de cuenta)
- [ ] CURP y RFC o constancia de situación fiscal

Los requisitos exactos cambian según la financiera o el plan. Pide a tu asesor la lista completa por escrito.

Si buscas un seminuevo, verifica además

- ✓ Que el número de serie no tenga reporte de robo en el **REPUVE** (consulta gratuita en línea).
- ✓ Factura original y la cadena de refacturas completa.
- ✓ Que no tenga adeudos de tenencia, refrendos o multas.
- ✓ Historial de servicios y una revisión mecánica antes de pagar.

> **Nunca** entregues un anticipo en efectivo, por depósito a una cuenta personal o sin un recibo con los datos de la agencia. Paga siempre a nombre de la empresa.

ETAPA 2 · DURANTE

Prueba de manejo y preguntas clave

La prueba de manejo no es un paseo: es tu oportunidad de confirmar que el auto encaja con tu vida diaria.

Checklist de la prueba de manejo

- [ ] Maneja en calle, no solo alrededor de la agencia
- [ ] Revisa visibilidad, espejos y puntos ciegos
- [ ] Ajusta el asiento a tu medida y la de tu pareja
- [ ] Siéntate atrás: ¿caben cómodos tus pasajeros?
- [ ] Prueba frenos, dirección y suspensión en topes
- [ ] Conecta tu celular a la pantalla
- [ ] Mide la cajuela con lo que sueles cargar
- [ ] Escucha ruidos con el radio apagado

Preguntas que debes hacerle a tu asesor

PRECIO	¿Cuál es el precio final con todo incluido y qué promociones hay este mes?
CRÉDITO	¿Cuál es la tasa, el CAT, la comisión por apertura y el plazo?
SEGURO	¿Qué cubre, cuánto cuesta y por cuántos años está incluido?
ENTREGA	¿Cuándo me entregan el auto y qué pasa si se retrasa?
GARANTÍA	¿Cuánto dura y qué necesito hacer para conservarla?

Revisa tu cotización y tu contrato

Antes de firmar, pide la cotización por escrito y léela con calma en casa. Un buen asesor nunca se molesta porque lo revises.

EL DATO MÁS IMPORTANTE: EL CAT

El **Costo Anual Total (CAT)** reúne en un solo porcentaje la tasa de interés, comisiones y otros costos del crédito. Úsalo para comparar opciones: entre dos créditos con la misma mensualidad, el de menor CAT te sale más barato.

Revisa que tu documento diga claramente

- [ ] Versión, color y año exactos del auto
- [ ] Mensualidad, plazo y número de pagos
- [ ] Comisiones (apertura, administración)
- [ ] Penalización por pagos anticipados
- [ ] Precio total y enganche
- [ ] Tasa de interés y CAT
- [ ] Seguro incluido y su vigencia
- [ ] Fecha y condiciones de entrega

Si eliges un plan de autofinanciamiento

Pregunta exactamente cómo se asigna el auto (sorteo, subasta o pago de cierto número de mensualidades), cuánto tiempo puede tardar y qué pasa si dejas de pagar o quieres cancelar.

Errores comunes que debes evitar

- ✕ Fijarte solo en la mensualidad y no en el total que pagarás.
- ✕ Firmar con hojas en blanco o con datos "por llenar".
- ✕ Aceptar promesas verbales que no están en el contrato.

ETAPA 3 · DESPUÉS

El día de la entrega y los primeros meses

Revisa el auto antes de firmar de recibido

- [ ] Carrocería sin rayones ni golpes
- [ ] Kilometraje mínimo (auto nuevo)
- [ ] Versión, color y equipo acordados
- [ ] Accesorios prometidos instalados
- [ ] Llanta de refacción y herramienta
- [ ] Duplicado de llave

Documentos que debes llevarte

- [ ] Factura (o copia, si está a nombre de la financiera)
- [ ] Póliza de seguro vigente
- [ ] Contrato y tabla de pagos
- [ ] Póliza de garantía y manual
- [ ] Comprobantes de todos tus pagos

Cuida tu inversión

Placas a tiempo

Haz el alta y obtén tu tarjeta de circulación en el plazo que marque tu estado.

Servicios en fecha

Respeta el calendario del manual para no perder la garantía.

Pagos puntuales

Domicilia tus pagos y, si puedes, abona a capital para pagar menos intereses.

ANTES DE IRTE

Guarda el contacto de tu asesor. Él te ayuda con dudas de servicio, seguro y, cuando llegue el momento, con tu siguiente auto.

¿LISTO PARA EL SIGUIENTE PASO?

Te acompaño en cada etapa de tu compra

Soy Kio Shinji, asesor automotriz. Te ayudo a encontrar el auto y el plan que de verdad te convienen, con información clara y sin presiones.

PASO 1

Responde "Encuentra tu plan ideal"

3 minutos para saber qué modalidad va con tu perfil.

Comenzar →

PASO 2

Escríbeme por WhatsApp

Te preparo una cotización personalizada.

TikTok · @ventas_premium

YouTube · @VentasPremium

Facebook · VentasPremiumVW

Esta guía es informativa y no constituye asesoría financiera, legal ni fiscal. Requisitos, tasas, comisiones y trámites varían según la institución, el plan y tu estado. Confirma siempre las condiciones por escrito antes de firmar.